

ZVVZ

2

WWW.ZVVZ.CZ

Listopad 2007



Lívie Klausová navštívila slavnostní akci ZVVZ GROUP.

První dáma byla nejvzácnějším čestným hostem setkání obchodních partnerů ZVVZ GROUP.

2

Divize Výroba se otevírá externím odběratelům.

První vlašťovkou by měla být výroba přírub a jejich prodej na volný trh.

5

Odstartovala liga basketbalistek: ZVVZ USK chtějí titul.

Na špičkový basketbal v Evropské lize, kde ambiciózní tým rovněž hraje, mohou získat zaměstnanci ZVVZ GROUP volné vstupenky.

6

V listě

V Brně poprvé jako ZVVZ GROUP

Na Mezinárodním strojírenském veletrhu se ZVVZ poprvé představilo pod společnou hlavičkou ZVVZ GROUP. Ta zastřešila akciové společnosti ZVVZ a ZVVZ-Enven Engineering. Jejich představitelé pak ve firemní expozici podepsali několik významných smluv za více než 170 miliónů korun.

Strana 2

Na východě jsou velké příležitosti

Akciová společnost ZVVZ-Enven Engineering se stále víc prosazuje na trhu postsovětských zemí, zejména v Ruské federaci a Ukrajině. Vedle zakázek pro cementárny jsou velmi perspektivní i hutní kombináty.

Strana 4

Klimatizace dodala potrubí do USA

Divize Klimatizace se musela v letních měsících vypořádat s netradičním problémem: jak vyrobit a dopravit čtyřhranné vzduchotechnické potrubí do USA, konkrétně do státu Alabama. Akcí divize realizuje ve spolupráci se společností ZVVZ-Enven Engineering.

Strana 5

Rozhovor

Technický ředitel ZVVZ

Petr Koška



přibližuje další budoucnost tohoto úseku. Ten čekají od nového roku změny. Řízení útvarů, které

jsou dnes součástí Technického úseku, převezme správní ředitel a funkce technického ředitele akciové společnosti ZVVZ se už nebude obsazovat.

Strana 3

ZVVZ má v Rusku první dodávku na klíč

Ruský trh není pro skupinu ZVVZ nový. Přesto na něm nyní získala první historickou zakázku na klíč. Postarala se o ní obchodně inženýrská společnost ZVVZ-Enven Engineering. Podíl na ní má i její moskevská „dcera“ ZVVZ - M. Velkou část výroby pak zajistí samo ZVVZ.

■ Milevsko

Kontrakt na odprašení první pece cementárny Katavskij cement v Čeljabinské oblasti má hodnotu 80 miliónů korun. Zahrnuje projekt, výrobu, montáž a stavební práce. Z této sumy na technologii připadá polovina. Práce začnou ještě koncem tohoto roku. Firma přitom uvažuje i o postupném odprašení a rekonstrukci dalších tří rotačních pecí. Nemusí zůstat jen o jedné zakázce.

„Je to jasný signál, že trh se mění ke komplexním dodávkám. Tomu se prostě musíme umět přizpůsobit,“ říká Miloslav Mácha, generální ředitel ZVVZ. Skupina zatím do Ruska dodávala jen technologie. Naposledy letos do cementárny v Belgorodu, patřící rovněž do skupiny Evrocement. Ta zastřešuje 16 cementáren v Rusku, na Ukrajině a Uzbeki-

stánu. Zde nyní probíhá montáž už sedmého z osmi elektrických odlučovačů.

Jak upozorňuje Jaroslav Smrt ze ZVVZ-Enven Engineering, zakázku se podařilo získat jen při zajištění části výroby dodávaného zařízení v uralských oblastech. Proto se v místě, podle konstrukční dokumentace, budou pod dohledem ZVVZ-Enven Engineering vyrábět mimo jiné ocelové konstrukce, skříně elektrického odlučovače a stabilizátoru, schodiště plošiny. „To je směr, kterým se vydaly všechny světové firmy. Umožňuje minimalizovat náklady a zároveň dodržet požadovanou kvalitu,“ vysvětluje JUDr. Smrt.

Předseda Sdružení Czech Top 100 Jan Struž, který zdejší trh aktivně sleduje, změnu přístupu vysvětluje tím, že si ruské firmy, i díky své rostoucí finanční síle,



Montáž v cementárně Belgorod.

zvykají na evropské standardy. Včetně dodávek na klíč a následného servisu. „V mnoha případech to je pro ně levnější než si najímat mnohdy nespolehlivé místní dodavatele. O právních garancích či jistotě dodržení termínů a kvality prací ani nemluví,“ uvedl Struž. Ruská federace skupinu ZVVZ láká i kvůli při-

pravované obnově hutí a rozvoji energetiky, včetně výstavby dvou desítek jaderných bloků. „Oživení na energetickém trhu je reálné nejen u nás, ale i v zahraničí. Chceme-li se stát vlivnou evropskou firmou, musíme toho využít,“ uvedl Miloslav Mácha.

(Další informace o zakázce na straně 4)

Nová divize zastřešuje financování a služby

Veronika Bicanová

■ Milevsko

Akciová společnost ZVVZ má od září další divizi. V pořadí už šestou. Nese název Financování a služby (DFS)

a tvoří ji úseky controlling, účtárny a financování, služby a informatika. Jejím ředitelem byl jmenován Ing. Dalibor Petřů, Ph.D.

Vystudoval ČVUT v Praze, Fakultu strojního inženýrství v oboru Ekonomika

a řízení průmyslových podniků. Tam také získal vědeckou hodnost v oboru ekonomie. Je absolventem studia MBA na Sheffield Hallam University v Anglii. (Rozhovor s ním si přečtete na této straně dole).

Nová divize zastřešuje, jak už její název napovídá, především finance a to, co s nimi souvisí, tedy například i účtárny a controlling. Má tedy tuto oblast zprůhlednit. Je to další krok ke zjednodušení řídicích procesů v ZVVZ.

První ředitel divize Financování a služby Dalibor Petřů říká:

Někdy věci dělat jinak je lepší, než je jen zlepšovat

Jak už na jiném místě informujeme, prvním ředitelem nové divize Financování a služby se stal Dalibor Petřů. Rodák z Českých Budějovic, který ale už dlouhá léta bydlí v Praze. A jak začít rozhovor s novou tváří firmy než otázkou na její dosavadní profesní kariéru.

Co máte za sebou? Čím vším jste dosud prošel?

Začínal jsem v roce 1994 ve společnosti KPMG. Tedy firmě poskytující služby v oblasti auditu, daní a poradenství. V roce 1998 jsem pak odešel do Megafyt-R

kde jsem byl finančním ředitelem a prokuristou společnosti. V roce 2003 jsem nastoupil do firmy Lidl rovněž jako finanční ředitel pro Čechy a Slovensko. Od roku 2006 jsem se živil jako nezávislý poradce v oblasti



financí. A konečně od letošního září jsem v ZVVZ.

S jakými ambicemi jste k nám přišel?

Rád bych přispěl k růstu ZVVZ, kterou pokládám za významnou českou firmu. Chci, aby to byla firma zdravá, prosperující, stabilní a aby se opravdu stala společností evropské úrovně. Tím nechci říct, že nemá úroveň. Rád bych, abychom dosáhli dobré prodejnosti všech výrobků právě na evropských trzích. Tedy v konkurenci jiných firem. Pokud se v zahraničí nebudu mluvit o ZVVZ jako o firmě z východu, ale jako o evropské firmě, budu opravdu spokojen.

(Pokračování na straně 2)

Editorial

O dresu, který nosíme

Ing. Miloslav Mácha

Možná si toho při čtení našich novin všimnete také. Není v nich pomalu článek, v němž by se nepsalo o něčem novém, premiérovém. O nových kontraktech, trzích, investicích, modernizacích, změnách, o ambicích, které máme a za nimiž jdeme. Není to nic uněného. Přinesl to sám život. Protože taková dnes skupina ZVVZ GROUP prostě je.

Ta cesta je trnitá a dotýká se každého z nás. Ale jiná ani neexistuje, máme-li růst a na trhu uspět. Ve vedení pro ni vytváříme podmínky, ale naplnit ji musí každý zaměstnanec sám. Na něm záleží, jaký bude výsledný efekt, jak značku ZVVZ bude vnímat zákazník, dodavatel, konkurence i naše bezprostřední okolí.

V posledních měsících jsem si to uvědomil pokaždé, když při přestavbě naší administrativní budovy řemeslníci zapomněli na to, že jim jejich firma sice zajistila práci, ale renomé, jméno, ji dělají oni. Svým chováním, fortelem, zručností, uměním řešit problémy.

I to totiž vytváří obrázek o firmě, v jejímž dresu „kopeme“.

Po Tušimicích i Dětmarovice

■ Milevsko

Strojírenská skupina ZVVZ GROUP si nedávno v Česku připsala další úspěch, když získala kontrakt v hodnotě 247 miliónů korun na rekonstrukci elektrofiltrů a pneumatické dopravy (sytký materiál v potrubí poháněn vzduchem) v Elektrárně Dětmarovice. Ta patří energetické skupině ČEZ. Práce, zahrnující oba bloky, skončí v roce 2009.

Je to další důkaz, že se dovedeme prosadit i na náročném domácím trhu, kde konkurence není o nic menší než v zahraničí. Důvodem je nejen členství Česka v EU, ale i rozsáhlý program modernizace elektráren ČEZ, který přitahuje pozornost dalších konkurenčních firem.

Už v květnu skupina ZVVZ GROUP vyhrála tendr za tři čtvrtě miliardy korun na dodávku potrubí, elektrofiltrů a ventilátorů pro Elektrárnu Tušimice. O této zakázce jsme informovali v minulém čísle.

V ZVVZ lze získat stipendium i práci

■ Milevsko

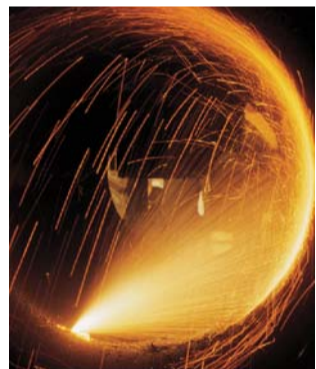
ZVVZ GROUP nabízí učňům a studentům středních i vysokých škol stipendium, které jim umožní dokončit vzdělání a zároveň jim zaručuje pracovní uplatnění právě v ZVVZ GROUP. U učňovských oborů měsíční stipendium činí až 1200 korun, u středoškoláků až 2000 korun a vysokoškoláků až 3000 korun. Rozšířte náš pracovní tým!

Nabízíme:

- Zázemí stabilní a prosperující firmy
- Možnost osobního i profesního růstu
- Zaměstnanecké výhody podle Kolektivní smlouvy
- Dobré platové ohodnocení
- Možnost získání služebního bytu
- Zajímavou práci
- Příjemné pracovní prostředí
- Dobrý tým spolupracovníků

Požadujeme:

- Vzdělání v oboru
- Svářečský průkaz (u profese svářeče)
- Pracovní nasazení
- Spolehlivost
- Flexibilitu



Volné pozice:

Divize Ventilátory

- Project manager
- Obchodník
- Konstruktor

Divize Klimatizace

- Obchodník
- Technik
- Zámečnick
- Klempíř

Divize Výroba

- Obchodník
- Konstruktor
- Technolog
- Svářeč
- Zámečnick
- Frézař
- Lakýrník
- Obsluha CNC strojů
- Další technické profese

Divize Megtec

- Konstruktor
- Svářeč

ZVVZ- Enven Engineering, a.s.

- Obchodník
- Projektant
- Konstruktor
- Montér VZD
- Montér - jeřábník

V Brně jsme se poprvé představili jako ZVVZ GROUP

První říjnový týden patřil v Brně Mezinárodnímu strojírenskému veletrhu. ZVVZ se na něm představilo poprvé pod společnou hlavičkou ZVVZ GROUP. Ta zastřešila akciové společnosti ZVVZ a ZVVZ-Enven Engineering. Součástí expozice byly nejen produkty obou firem, ale i speciální vydání Veletržních novin ZVVZ. Ty přinesly ucelený pohled na skupinu, včetně výrobního zaměření jednotlivých divizí.

JUDr. Jaroslav Smrt
Ing. Štěpánka Musilová

■ Milevsko

První den se představitelé ZVVZ GROUP zúčastnili oficiálního zahájení za přítomnosti premiéra Mirka Topolánka, prezidenta Hospodářské komory ČR Jaromíra Drábka a prezidenta Svazu průmyslu a dopravy ČR Jaroslava Míla.

Jednání střídala jednání

Každý den byli v expozici přítomni zástupci jednotlivých divizí. Sami si řídili obchodní jednání, z nichž vzešlo několik kontraktů a potencionálních zakázek či dodavatelů. Vedle toho, jak ukázal třeba případ zástupců divize Ventilátory, veletrh posloužil i k osobnímu poznání některých novějších zakázek, s nimiž se zatím jednalo pouze po telefonu nebo mailu.

Divize Převravníky převážně jednala se současnými partnery. Vzhledem k tomu, že MSV není specializovaný na její výrobní program, nové klienty musí hledat převážně na automobilovém veletrhu AUTOTEC 2008. Pobytu v Brně ale její zástupci využili k cestě na Slovensko,

kde po skončení MSV jednali s dalšími zákazníky.

Divize Výroba se na veletrhu soustředila především na získání dalších dodavatelů a prohloubení spolupráce s těmi současnými. Zástupci divize také hledali nové zákazníky a mapovali konkurenci, podnikající rovněž v kooperační výrobě a výrobě přírub.

Divizím, které se profilují spíše na specializovaných výstavních akcích, kde je prostor i pro jejich sortiment, tak veletrh sloužil hlavně k osobním kontaktům se zákazníky.

Nové zakázky za milióny

Podnět naplno měli obchodníci a technici zastupující ZVVZ-Enven Engineering. Množství jednání tak jen potvrdilo boom, který v Evropě i za jejími hranicemi zažívá energetické strojírenství.

V expozici ZVVZ se během MSV podepsalo také několik významných smluv, které přinesou novou práci a dál tak vytíží výrobní kapacity především divize Výroba v zimních měsících 2008. Jde například o kontrakt s PSP Engineering na dodávku elektrofiltrů a látkových filtrů v hodnotě 65 miliónů korun pro cementárnu v kazašské



Moderní expozice ZVVZ se v pavilonu Z plném vystavovatelů neztratila.

Astaně. Se zástupci Inekon Power byla uzavřena smlouva o dodávce látkových filtrů pro niklový závod na Kubě a jednoho elektrofiltru rovněž pro kubánského uživatele. Tyto za-

klázky přesahují 4 milióny eur. Tedy více než 100 miliónů korun. Další 14 miliónů korun přinese smlouva na dodávku látkových filtrů pro cementárnu v Ladicích.

Za těmito kontrakty je především dlouhodobá práce pracovníků ZVVZ-Enven Engineering. Nyní ale přichází ještě důležitější fáze - realizace, která musí potvrdit dobré jméno ZVVZ GROUP.

Někdy věci dělat jinak je lepší, než je jen zlepšovat

(Dokončení ze strany 1)

Jak tento cíl splnit?

Rád bych k tomu přispěl finančním pohledem do rozhodování firmy. Jinými slovy řečeno: výrobky takové kvality jako má ZVVZ musí být i náležitě finančně ohodnoceny - ceny tomu musí odpovídat. Možná, že kvalitu prodáváme zbytečně levně.

Co vám dva měsíce na nové pozici ukázaly?

ZVVZ má poměrně složitou vnitřní strukturu a dva měsíce nestačí k tomu, abych dokonale poznal všechny procesy. Díky kolegům však stále hlouběji pronikám do jejich principů a tvořím si názor. Mám ale za to, že je zde poměrně velký prostor ke zlepšení. Nejde přitom jen o to, jak něco „dělat lépe“, ale i o to, jak něco „dělat jinak“. Proč to říkám? Někdy věci dělat jinak je mnohem efektivnější, než je jen zlepšit.

Co vám, ekonomovi, na ZVVZ vadí, kde vidíte slabiny?

Slabinu vidím hlavně v projektovém řízení. Za ním já vidím standardizovaný me-

todický návod jak dosahovat co nejrychleji našich cílů při efektivním využití lidských zdrojů. Je to sice trochu akademicky řečeno, ale je to výstižné. Proto nás čeká hodně práce jak v controllingu, tak v informatice.

Je výhodou přijít do firmy na tuto pozici zvenčí?

Jednoznačně ano. Víte, jak to funguje jinde, netrpíte „profesní slepotou“.

Přijdou nějaké změny?

Jednou jsem slyšel citát, nevím už od koho: „Jediná jistota je změna.“ To je výstižné, protože vystihuje dění snad ve všech firmách dnešní doby. Takže ano, změny přijdou. Firma má velký potenciál a může se stát skutečně evropskou. K tomu ji musí pomoci i její zaměstnanci. Těm přeji hodně energie a výdrže, abychom uvedli do praxe změny, které nám pomohou ještě k většímu růstu a další stabilizaci. A s firmou porostou i její zaměstnanci. Jde o to, nedělat hloupé chyby a neopakovat chyby, které se již staly. Chyby jedince mají totiž dopad na všechny.

Lívie Klausová navštívila slavnostní akci ZVVZ GROUP



První dáma, manželka českého prezidenta, Lívie Klausová byla nejzvácnějším čestným hostem obchodně-kulturního setkání obchodních partnerů ZVVZ GROUP, které se uskutečnilo v závěru srpna v Hotelu Zvíkov. Renomovaná ekonomka a bývalá dlouholetá členka dozorčí rady ZVVZ z přelomu tisíciletí se zajímala o současné dění ve firmě a její další vývoj. Na 250 hostů přivítali generální ředitelé ZVVZ a ZVVZ-Enven Engineering, kteří je seznámili se změnami, jimiž nyní obě firmy procházejí. Mezi zúčastněnými nechyběli ani zástupci Městského úřadu v Milevsku.

Milevský Stanislav Kázecký koordinátorem

■ Praha

Bývalý šéf akciové společnosti ZVVZ Milevsko a současný viceprezident Svazu průmyslu a dopravy ČR pro zahraniční vztahy Stanislav Kázecký se stal koordináto-

rem všech akcí, které tento vlivný zaměstnavatelský svaz plánuje na dobu předsednictví Česka v Evropské unii v prvním pololetí roku 2009. Tehdy bude de facto zastupovat nejen české, ale i evropské zaměstnavatele.

Svaz má totiž jako zástupce zaměstnavatelů v době českého předsednictví řadu povinností. Mimo jiné bude zastřešovat evropské i mezinárodní zaměstnavatelské organizace. Milevskému patriotovi k tomu přejeme hodně elánu.

Technický ředitel ZVVZ Petr Koška přibližuje další budoucnost tohoto úseku a říká:

Zakázkovou výrobu nezměníme. Co ale změnit lze je rychlost a pružnost

ZVVZ se netají tím, že se mezi firmami, zaměřenými na ekologické strojírenství, vydalo mezi evropskou elitu. Co to znamená pro vás, jako jejího technického ředitele?

Takovou ambici máme a v mnoha ohledech se nám už daří ji naplňovat. Ale rozvíjet tak široké výrobní portfolio, jaké ZVVZ má, není snadné. Dokonce si myslím, že centrálně je to velmi obtížné. Proto jsme se před dvěma lety zaměřili na produktově orientované divizní uspořádání. Tím se výrazně podpořil přirozený způsob rozvoje produktů, který je tažen aktuální potřebou uspět na trhu. Platí, že čím je motivace, spolupráce a vzájemná diskuze obchodních a technických expertů živější a férovější, tím je rozvoj produktu efektivnější.

Jaká je tedy technická úroveň firmy?

To se mě ptáte na funkci více proměnných. První je bezpochyby aktuální úroveň výrobků ve srovnání s konkurencí. Zásadní je ovšem odborná úroveň techniků, kteří musí být schopni rychle reagovat na vývoj v oboru a na stále náročnější požadavky zákazníků. Roky prověřená řešení jsou sice spolehlivá, ale praxe ukazuje, že jejich konkurenceschopnost klesá stále rychleji. Pouze vysoká odborná úroveň techniků, znalost aktuálního stavu oboru, schopnost poznat a správně vyhodnotit přednosti nových řešení dokáže posouvat technickou úroveň firmy. Jsem přesvědčen, že v ZVVZ taková lidé, splňující tyto předpoklady, pracují. A navíc mají také ambici uspět.

Můžete být konkrétnější? Tedy pokud jde o jednotlivé divize. Jak ty na tom jsou?

Z více oborů začneme třeba tím hlavním - čištěním spalin. To je

bezpochyby na velmi vysoké úrovni. Svědčí o tom i schopnost uspět ve významných tendrech proti firmám zvučných jmen.

Přepravníky už druhým rokem dramaticky zvyšují objem tržeb. A se zastaralými a nekvalitními produkty by to jistě nešlo... Těžiště úspěchu tady vidím v jasné vizi jakým směrem rozvíjet divizi a ve schopnosti jejího ředitele vést své kolegy ke společnému cíli.

Jak se vůbec Technický úsek řídí, když klíčová jsou řešení v jednotlivých divizích?

To je správný postřeh. S rostoucím sebevědomím divizí klesá potřeba centrálního Technického úseku. Ten dnes vykonává podpůrné činnosti formou služby divizím a v této roli už v příštím roce nebude pokračovat.

Proč? Co bude s lidmi, kteří v něm dnes pracují?

Činnosti útvárů, které jsou dnes součástí Technického úseku budou samozřejmě potřeba i nadále a budou je, až na malé výjimky, zajišťovat ti samí lidé jako dnes. Změní se pouze to, že v rámci ZVVZ převezme jejich řízení správný ředitel.

Na co se tedy chcete v nejbližší době zaměřit?

Mé další působení v ZVVZ směřuje do naší dceřiné společnosti ZVVZ-Enven Engineering a bude úzce souviset s čištěním plynů. Tedy oborem, který je pro firmu hlavním předmětem podnikání.

Kdy ta změna nastane? Znamená to, že ZVVZ funkci technického ředitele ruší?

V dceřiné společnosti začnu naplno pracovat od ledna 2008 a funkci technického ředitele akciová společnost ZVVZ už obsazovat nebude.



Letos jste přišli s novým materiálem, kompozity, u obřího ventilátoru pro zkušební tunel Audi. Jak se takový technicky náročný projekt rodí?

Tahle myšlenka, použít kompozity s karbonovými vlákny na konstrukci lopatek přetlakových ventilátorů pro aerodynamické tunely, nevznikla v ZVVZ. Neříkáte tedy původní. U nás ale padl tento nápad na úrodnou půdu. Na svět se pak dostalo řešení, s nímž jsme v automobilce Audi uspěli proti všem významným evropským dodavatelům velkých ventilátorů. A neřeknu nic nového, když připomenu, že tento obchodní úspěch nám otevírá dveře i do dalších automobilek, kde se ucházíme o podobné projekty. Už dnes to je pro nás velmi atraktivní reference.

Je vysoká technická úroveň a inovace materiálů tou ces-

tu, jak v budoucnu uspět? Kde jsou vaše priority?

V případě přetlakových ventilátorů je materiál, který určuje parametry oběžných lopatek klíčovým faktorem. Na jedné straně ovlivňuje životnost vlastních lopatek, na druhé pak dimenzování, tedy i cenu všech zbývajících rotačních částí ventilátoru. Investice do hledání nových materiálů lopatek a ochrany jejich povrchu proto patří k prioritám.

Platí to i obecně? Tedy nejen pro ventilátory?

Jistě. Výsledky materiálového výzkumu jsou vždy impulsem pro zásadní změnu konstrukce jakéhokoli stroje či zařízení. Pár příkladů: Poproberte si procento zastoupení plastů v automobilovém průmyslu dnes a před dva-

ceti lety. Kompozity s karbonovými vlákny jsou dnes materiálem nosné konstrukce křidel super jumbá A 380 a také proto dokáže tento stroj konkurovat nízkou spotřebou. Filtrační materiály látkových filtrů umožňují zase stále komplexněji zachycovat pevné i plynné polutanty a tak bych mohl pokračovat ještě dlouho.

Původně jste působil, pokud vím, v Kovosvitu. Jaký je rozdíl v řízení mezi firmou vyrábějící obráběcí stroje a ekologické strojírenství?

Velmi podstatný. Plyne to především z charakteru zakázek. Kovosvit je typickým představitelem opakované výroby. Tomu se podřizují i veškeré vnitřní procesy. Tedy snahou je, aby výroba byla maximálně efektivní a přitom dokázala reagovat na vývoj prodeje. Naopak ZVVZ je typicky zakázkově orientovaná firma, která se musí řídit pomocí projektového přístupu. S výjimkou divizí Přepravníky a Klimatizace, samozřejmě. Čas a činnost spojené s výrobou pak jsou pouze jednou z mnoha etap, které zpracování zakázky provázejí. To je dané a těžko se to změnit. Co ale změnit lze je rychlost, pružnost, spolupráce jednotlivých útvarů, prostě vnitřní klima firmy.

Na závěr si neodpustím otázku. Máte titul doktora přírodních věd a inženýra. Jaký je život technika-strojáře s přírodovědným vzděláním?

Mé vzdělání není přírodovědné. I když matematiku a fyziku jako ryzí přírodní vědy považuji za základní pro každého technika. Mé vzdělání je především technické a v technické práci nacházím stále velké uspokojení.

Napsali o nás

Střední Evropa začíná být drahá

Hospodářské noviny

Nouze o pracovníky a rostoucí mzdy nutí české podnikatele, aby začali uvažovat o přesunutí výroby dál na východ.

„Je to jeden z důvodů, proč uvažujeme o pořízení výrobních kapacit na Ukrajině nebo v Rusku. Není to ale důvod jediný, roli hraje i to, že na těchto trzích působíme“, říká ředitel strojírenské firmy ZVVZ Miloslav Mácha. Pokud si ale milevská společnost skutečně pořídí na východě továrnu, přesune tam jen jednodušší produkci. „Sofistikovanější výrobu necháme doma“, říká Mácha - a to i přesto, že jeho podnik bojuje s nedostatkem skoro všech strojařských profesí - od dělnických po inženýrské.

(Seriál Bohatnoucí Česko, 17.8., kráceno)

ZVVZ pomohlo zkvalitnit výuku

Jihočeský deník

Dva grantové programy vyhlášené letos Jihočeským krajem směřovaly do středních odborných škol. Šlo o programy Zavádění nových technologií do středních a vyšších odborných škol a Podpora spolupráce škol a zaměstnavatelů při rozvoji vzdělávání.

Naše škola na základě této výzvy uspěla se dvěma projekty „Modernizace odborného výcviku strojírenských oborů“ a „Inovace vzdělávacího programu oboru zámečnický“, které probíhaly od dubna do října. Určeny jsou žákům strojírenských oborů - zámečnický a mechanik strojů a zařízení.

Hlavním partnerem projektu Inovace vzdělávacího programu oboru zámečnický je ZVVZ, s nímž spolupracujeme zejména v oblasti odborného výcviku žáků.

Díky finančnímu příspěvku Jihočeského kraje mohly být zakoupeny pro odborný výcvik dvě nové stojanové vrtačky a ve spolupráci se ZVVZ vznikl nový moderní soubor učebních textů doplněný o nejnovější poznatky a CD s obrazovým materiálem.

(Jihočeský deník, 8.11.)

Kdo o nás také psal

Ve třetím čtvrtletí se ZVVZ dostalo i na stránky dalších médií.

Ipoinet.financninoviny.cz:

TOP 5 nejvýznamnějších firem 2007 - Jihočeský kraj

Jihočeské deníky:

V Milevsku vyrobili ventilátor pro tunel v AUDI

Euro: Češi v tunelu

Klimatizace 2/2007:

Axiální ventilátory pro průmysl

Klimatizace 2/2007:

Ventilátor pro AUDI

Ekologie a společnost: Ekologický způsob přepravy sypaných materiálů - Cisterny ZVVZ

ZO OS KOVO ZVVZ a.s. nabízí svým členům levné úvěry

Leopold Roušal

■ Milevsko

Jste zaměstnancem ZVVZ nebo ZVVZ-Enven Engineering a nejste dosud členy Základní organizace OS KOVO? Nevíte v čem spočívají výhody a nevýhody členství? Rozhodujete se zda vstoupit či nevstoupit do „odborů“, protože to pokládáte za přezitek? Členství je stále aktuální! Posudte sami.

Výhody členství v ZO OS KOVO

Návratná bezúročná půjčka na pořízení bytového zařízení 20 tisíc Kč (již po třech měsících členství). Takovou půjčku oceníte, když doma vypoví službu lednička nebo pračka nebo když chcete vybavit dětský pokoj. Záleží však zcela na vás, co si do domácnosti z této půjčky pořídíte.

Návratná půjčka 35 tisíc Kč při koupi bytu úročena dvěma procenty. Půjčka s nejnižší úrokovou sazbou.

Finanční podpora při živelných pohromách (příspěvek ZO i OS KOVO). Řeší se individuálně. Důkazem jsou nejen členové, kteří přišli o střechy při krupobití v Podbořích a na Kovářovsku, ale také členové postižení při povodních. Nikdo dnes neví, čím nás příroda překvapí zítra, za týden či za měsíc.

Právní poradenství v soukromých záležitostech. Výhoda, kterou oceníte v momentě, kdy budete potřebovat právní pomoc a peněz není nikdy nazbyt, například při rozvodovém řízení, majetkovém vyrovnání, pokud jste se stali účastníkem dopravní nehody a při jiných těžkostech, do kterých se lze dostat.

Bezplatné právní poradenství v pracovních záležitostech. Výhodu ocení ti, kteří se chtějí domoci práva podle zákoníku práce.

Podpora v nezaměstnanosti z organizačních důvodů podle Zákoníku práce (§46 odst. 1, písm. a až c). Podpora činí trojnásobek až patnáctinásobek průměrného měsíčního příspěvku za posledních 12 měsíců (podle let členství). Vyplácí se po dobu do nástupu do nového zaměstnání, nejdéle však 6 měsíců. I přesto, že je společnost ZVVZ na vzestupu, nikdo nezaručí, že tento stav bude trvalý.

Další neméně důležité výhody: Příspěvek na dětskou letní rekreaci, příspěvek při narození dítěte a další. Veškeré výhody členů ZO OS KOVO ZVVZ jsou popsány v dokumentu „Zásady hospodaření s finančními prostředky ZO OS KOVO ZVVZ a.s. Milevsko“ a jsou k nahlédnutí u předsedy a hospodářky v kanceláři ZO nad truhlárnou.

Nevýhoda člena

Placení členského příspěvku. Příspěvek činí 1 procento

z čisté mzdy člena. Například při čisté mzdě 12 tisíc korun tak členský příspěvek činí 120 Kč.

Nikdo nikdy neví, co mu život přinese za nemilá překvapení (peněžní tíseň, živelné pohromy, soudní spor apod.). Proto je dobré mít „zadní vrátka“. Pro jejich otevření si každý musí rozmyslet, zda mu procento

mzdy bude chybět v rodinném rozpočtu. Protože právě za toto jedno procento bude mít doma KLÍČ od zadních vrátek.

Stanete-li se členy ZO OS KOVO, spolu s ostatními členy budete rovnocennými partnery při vyjednávání kolektivní smlouvy. Právě vaše návrhy proto mohou být inspirací při budoucím vyjednávání.

Představujeme členy výboru Základní organizace OS KOVO:

Předseda - Leopold Roušal

Místopředseda - Ing. Václav Pavlečka (DV, stř. 2345 - MTZ)

Hospodářka - Miroslava Kotlíková

Členové - Ing. Jaroslav Janeček (DV, stř. 2351 - OBV - Obrobna), Eva Kozáková (DP, stř. 2521 - VP - Výroba DP), Ivana Polodnová (DF, stř. 2711 - OEF - Obch. ekon. útvar DF), Josef Bílý (DV, stř. 2351 - OBV - Ob-

robna), Antonín Brož (DV, stř. 2371 - OBV - Údržba), Pavel Drahuský (DV, stř. 2340 - OBV - Přípravna), František Kotrba (DV, stř. 2312 - FV - Dílna H10/25R), Jaroslav Peták (DV, stř. 2374 - TPV - Racionalizace výroby), Tomáš Slivka (DV, stř. 2312 - FV - Dílna H10/24).

Na všechny se lze obracet ohledně odborové činnosti v ZVVZ a.s.



JUDr. Jaroslav Smrt

Šéfmontér Miroslav Hájíček o práci v Táboře

Zkušenosti ukazují, že dobrá kvalita dodávek šetří čas i práci montérů. Platilo to i na práci v tábořské Teplárně?

Když se mluví o kvalitě práce, je vždy dobré, aby si už ve výrobě lidé uvědomili, že nekvalitní výrobek při montáži způsobí značné problémy. A na stavbě nelze vše řešit a napravit jak se říká „na koleně“. Kvalita dodávek proto musí být prioritou. Pak i pro montéry bude jednodušší ovlivnit kvalitu montáže a předání zařízení.

Jaké zázemí jste na této akci měli?

Vyjdou-li z toho, co jsem zažil na různých stavbách doma i v zahraničí, pak mohu jednoznačně říct, že jsme byli spokojeni. Zázemí bylo perfektní - toalety, teplá a studená voda, montážní buňka, to všechno bylo k dispozici. Za to bych chtěl poděkovat montážnímu mistrovi Jiřímu Koutníkovi.

Jak byste tedy zhodnotil působení firmy ZVVZ na této akci?

Odsouhlasený harmonogram se v průběhu montáže dodržoval a to je výborná vizitka. Nyní probíhají zkoušky a zprovoznění kotle. Při jeho zkušebním provozu by se měly odstranit případné vady a nedodělky, které, jak doufám, budou minimální.

Český trh je omezený. Zákazníci se musí hledat i v zahraničí

Východní státy nabízejí velké dodavatelské příležitosti

Psalí jsme o tom už v minulém čísle - má-li společnost ZVVZ-Enven Engineering, a tedy i skupina ZVVZ GROUP, růst, musí hledat práci i v zahraničí. Český trh je důležitý, ale vzhledem ke své velikosti, omezený.

■ Milevsko

Velice perspektivní jsou v této souvislosti postsovětské země sdružené ve Společenství nezávislých států (SNS). Zejména to platí o Ruské federaci a Ukrajině. Na ruském trhu působíme prostřednictvím dceřiné společnosti OOO ZVVZ-M se sídlem v Moskvě. Tu jsme zakládali, abychom dokázali rychle reagovat zejména na rostoucí požadavky firem, které stále více dbají na snižování úletů škodlivých látek do ovzduší. S tím je spojeno i zachycování pevných škodlivých látek. Zde se nám podařilo úspěšně navázat na už dříve realizované kontrakty pro cementárnu Belgorod. Zde nyní probíhá montáž v pořadí už 7. a 8. elektrického odlučova-

če. Zdejší továrna patří do skupiny Evrocement Group, která je největším výrobcem cementu v Rusku.

S dalším závodem skupiny - společností Katavskij cement - byla podepsána smlouva na dodávku elektrického odlučovače za rotační pec č. 1. Zároveň se zde uvažuje o postupném odprašení a rekonstrukci dalších tří rotačních pecí.

Tuto zakázku se podařilo získat pouze za předpokladu zajištění části výroby dodávaného zařízení v uralských oblastech. Katavskij cement leží v Čeljabinské oblasti, tedy na jižním Uralu. Proto se v místě, podle konstrukční dokumentace, budou pod dohledem ZVVZ-Engineering vyrábět mimo jiné ocelové konstrukce, skříň elektrického odlučovače a stabilizátor, schodiště plošiny. Tento trend nastoupily všechny

světové firmy, aby minimalizovaly náklady a zároveň dodržely požadovanou kvalitu.

Uspějeme v Lipecku?

Velmi perspektivní jsou z podobných důvodů i hutní kombináty. Aktuálně probíhá výběrové řízení na dodavatele sedmi elektrických odlučovačů pro NLMK Lipeck v celkové hod-

notě 7,83 milionů eur. Přípravuje se rekonstrukce vysoké pece č. 4 a kompletní výstavba vysoké pece č. 7.

Na zdejšímu trhu se přitom střetáváme zejména s ruským zastoupením firmy Alstom a místním výrobcem a dodavatelem, firmou Fingo. To jsou naši hlavní konkurenti.

V Ruské federaci spolupracujeme rovněž s Euroasiatskou průmyslovou společností se sídlem

v Jekatěrinburgu. S ní už spolupracovala společnost Enven zejména při dodávkách látkových filtrů pro různé provozy jekatěrinské oblasti.

Perspektivní Ukrajina

Na Ukrajině působí naše společnost prostřednictvím firmy METKOMP Dněpropetrovsk. Jejím prostřednictvím již proběhly významné dodávky elektrických odlučovačů pro hutní kombináty Enakievo, Alčevsk a Dněprodzeržinsk. V současné době naše společnost dodává látkové filtry pro cementárnu v Ivano-Frankovsku. S ukrajinskými partnery rovněž jednáme o založení společného podniku. Ten by měl mít potenciál pro zajišťování místní výroby v blízkosti konkrétních staveb. Pro úspěšnější působení na východních trzích je ale potřeba především zlepšit komunikaci mezi našimi pracovníky a zahraničními partnery, kteří na tamních trzích zástupují ZVVZ-Enven Engineering.



Lipeck

Musíme být vidět, aby se o nás mezi zákazníky vědělo

Ing. Dušan Molík

■ Milevsko

Společnost ZVVZ-Enven Engineering se letos zúčastnila řady výstavních akcí, odborných seminářů nebo různých prezentací, kde představovala svůj výrobní program. Neustálé „připomínání se“ u osvědčených i potenciálních zákazníků je v dnešním světě byznysu velmi důležité. Kdo není vidět, jako by neexistoval.

V dubnu jsme již potřetí pořádali v ruském Jekatěrinbur-

gu odborně-naučný seminář pro potenciální zákazníky z cementáren a metalurgických závodů, které stojí za Uralem.

V ten samý měsíc jsme se představili na české ambasádě v Bělehradě srbským a zahraničním investorům.

V květnu pak naši zástupci přednášeli na prezentačním setkání, které uspořádal náš významný partner a dodavatel cementářských technologií PSP Engineering. Rovněž v květnu se ZVVZ-Enven Engineering představil také na největším setkání pracovníků energetiky

a teplárenství v polském Zakopaném. Tady jsme se zaměřili na náš nový dodavatelský program a dodávky kompaktních elektrických odlučovačů pro menší a střední energetické a tepelné zdroje.

Na přelomu května a června se naši pracovníci zúčastnili prostřednictvím moskevské dceřiné společnosti ZVVZ-M mezinárodní výstavy Waste-Tech. Zde se představil jak „Dodavatel zařízení pro ekologii“ ZVVZ, tak „Dodavatel zařízení pro ochranu ovzduší“ ZVVZ-Enven Engineering.

V září se v ruském Omsku, i za naší účasti, konala výstava České republiky. V bulharském Plovdivu pak Mezinárodní technický veletrh. Toho jsme se zúčastnili společně s místní firmou Ecotex BG.

Vyvrcholením veletržní sezóny se pak stal říjnový Mezinárodní strojírenský veletrh v Brně. (Více informací o něm na straně 2).

V listopadu pak míříme na Slovensko, kde se na Štrbském Plese koná mezinárodní konference Ochrana ovzdušia 2007. Zastoupení zde budeme pro-

střednictvím naší organizační složky v Košicích. Další aktivitou na Slovensku bude prezentace naší firmy na semináři tamní Inspekce životního prostředí.

Posledním letošním veletrhem s naší účastí je Mezinárodní veletrh ekologie v polské Poznani, který se koná od 20. do 23. listopadu.

Platí-li v marketingu poučka, že firmy musí být vidět, aby se o nich vědělo, pak můžeme s klidem říci: Ano o značce ZVVZ se tam, kde potřebujeme, ví.

Teplárna Tábor: dobrá příprava se vyplácí. Harmonogram byl dodržen

Ing. Jiří Kadlec

■ Tábor

Koncem října bylo ukončeno a předáno zákatlí pro nový kotel v Teplárně Tábor. Na tuto dodávku jsme vyhráli vloni na podzim výběrové řízení, včetně pseudopravy popílků a skladových sil.

Tendr na vypracování nabídky na projekt, dodávku a montáž vyhlásila firma ČKD-DIZ Praha. Vlastní dodávky pak začaly letos v lednu. Za ZVVZ-Enven Engineering tuto akci zajišťoval montážní mistr Jiří Koutník a šéfmontér Miroslav Hájíček.

Ten pokládá průběh realizace za bezproblémový. Zato lidé ze

ZVVZ museli prokázat hodnou umu při přepravě sil z Milevska na stavbu. Problém způsobil malý vnitrostavební prostor, kde plocha pro montáž měla rozměry pouze 12 krát 15 metrů. To značně ztížilo předmontážní práce, protože se zařízením se muselo několikrát násobně manipulovat. Právě proto bylo třeba najít

vhodný sled dodávek, které musely na stavbu postupně přicházet. Výhodou ale byla poměrně blízká vzdálenost stavby od výrobního závodu.

„V této fázi bych chtěl poděkovat za vstřícný přístup a velmi dobrou spolupráci pracovníkům expedice ZVVZ,“ říká Miroslav Hájíček. Ten ale oce-

ňuje i pracovní tým, který se zde sešel, trvalý kontakt s vývojovými pracovníky, dobré vztahy mezi různými dodavateli a operativní řešení technických problémů. K bezproblémovému průběhu prací pomohlo i stálé počasí.

„Koordinační činnosti mezi firmami, podílejícími se na akci, byla velmi dobrá. A to jak s ge-

nerálním dodavatelem ČKD - DIZ Praha, tak hlavně s dodavatelem kotle CZ MONT Levice. Podobná byla i komunikace s přepravní firmou. Ta zajišťovala transport v dohodnutém čase, a proto i montáž sil proběhla podle předem daného harmonogramu,“ dělí se o zkušenosti M. Hájíček.



Montáž v Teplárně Tábor.



Problém způsobil malý vnitrostavební prostor.



Fortel a zkušenost montérů a také pochopení pracovníků expedice dovedly dílo do úspěšného konce.

Divize Výroba se otevírá externím odběratelům

Divize Výroba vznikla jako samostatný subjekt počátkem loňského roku. Nejdříve se orientovala na výrobu pro ostatní divize ZVVZ. Nyní po „startovací“ etapě, během níž procesně zvládla všechna úskalí zakázek, se proto začíná otevírat i externím odběratelům.

Martin Studenovský, DiS.

■ Milevsko

První vlaštkou by měla být výroba přírub a jejich prodej na volný trh. Další pak v podobě kooperačního dělení materiálu, lakovacích a dalších prací. Divize Výroba je velmi komplexní. Zajišťuje nejen vlastní produkci, ale disponuje i vlastními konstruktéry, technologiemi a dalšími profesemi tak, aby na konci byla zajištěna expedice hotového výrobku k zákazníkovi.

„Zvládnutím všech procesů během výroby se nám neustále daří zvyšovat tržby a překračovat náš podnikatelský plán.“ říká Ing. Jaroslav Pekarovič, ředitel divize.

„Vzhledem k tomu, že disponujeme technologiemi, které lze využít pro kooperační výrobu, můžeme zákazníkům nabídnout kooperaci v dělení materiálu, práci na obrobě a lakovací práce v nové lakovně,“ vysvětluje šéf obchodního oddělení Tomáš Rottenberg.

Kromě standardních výrobních technologií, může ZVVZ navíc



Ilustrační foto

nabídnout výrobní technologie jako jsou lasery, ohraňovací lisy, karusely, svařovací automaty včetně svařovacích automatů pro potrubí, tubosec nebo vyvažovací stroj na oběžná kola ventilátorů.

Divize vyrábí z černého materiálu i nerez. Naprostou samozřejmostí jsou nejen oddělené dílny, ale i oddělené sklady černého a nerezového materiálu.

Modernizace je naším úkolem číslo jedna

V divizi Výroba proběhla modernizace Přípravní a Lakovny. V případě Lakovny se týkala výměny technologie, která již přestala vyhovovat novému zákonu o ochraně ovzduší. V případě Přípravní šlo o výměnu již 13 let starého prvního laseru o výkonu 1500 W za nový o výkonu 4000 W s pracovním stolem 2000 x 6000 milimetrů. Modernizace odstranila nedostatek výrobních kapacit při dělení plechů a otevírá možnosti pro další zvyšování produkce.

Pavel Čihák

■ Milevsko

Investici vyvolal růst produkce na všech divizích a vyšší požadavky na dělení plechů z nerez, hliníku a silnějších dílů s otvory. Divize nyní má tři lasery od firmy Trumpf se stejným řídicím systémem. To umožňuje lepší zastupitelnost při obsluhování těchto strojů. Divize tak pokračuje v trendu rozvíjet a zkvalitňovat výrobu. Ve svých investičních záměrech do budoucna počítá také s modernizací Obrobny, počínaje novým vysekávacím lisem, vertikálním obráběcím centrem Trumatic či

novými poloautomatickými soustruhy. Podle zakázkové náplně pak hodlá koupit také nové technologie jako například polohovadla, vrtačky a válce.

Modernizace strojů zároveň zvyšuje nároky na pracovníky, kteří se musí na nové stroje přeskolit a technologie, kteří dále stroje vylepšují.

Divize Výroba, kde se ročně zpracovává přes 12 tisíc tun materiálu, nechce zůstat pozadu ani s technickým vývojem a inovacemi vedoucími k modernějším a kvalitnějším výrobkům. Proto divize rozšiřuje vědeckou spolupráci s ČVUT v Praze, ZČU v Plzni a učilištěm v Milevsku.



Nový laser

Co se ještě vylepšilo:

■ plazmový pálicí stroj. Instalován výkonný plazmový zdroj Hypertherm 260. Na tomto stroji Proxima plazma se pájí především materiál (hliník, nerez) do síly 50mm.

■ dělení tyčoviny a profilů. Dvě původní pily nahradila nová poloautomatická pila Bomar na řezání dílů s úkosem. Má digitální displej pro nastavení úhlu. To zvyšuje přesnost dělení a zrychluje přestavení na jiný úhel. Maximální délka děleného materiálu je 12 metrů.

■ výroba přírub. Byl vyměněn řídicí systém a pohony. Tím se odstranila kontrola každé naděrované příruby. Novinkou je instalace digitálního ukazatele na zakružovací stroj.

Divize Klimatizace dodala potrubí do Alabamy

Divize Klimatizace, která je tradičním výrobcem vzduchotechnického potrubí skupiny I pro větrání a klimatizaci, se musela v letních měsících vypořádat s netradičním problémem: jak vyrobit a dopravit čtyřhranné vzduchotechnické potrubí do Spojených států amerických.

Ing. Luboš Valenta

■ Milevsko

Konkrétně do státu Alabama. Přitom se všeobecně ví, že dopravovat potrubí na větší vzdálenosti je neefektivní. Akcí divize realizuje ve spolupráci se společností ZVVZ - Enven Engineering, která dodává a kompletuje celou zakázku na klíč přímo na místě. Jak potrubí vyrobit, bylo s využitím zkušeností z podobné dodávky do Nigérie zřejmé hned od počátku. Jedinou možností byla výroba jednotlivých dílů v rozloženém

stavu. Tedy po panelech, s přípravou lemů pro montáž přímo na místě. Větším problémem bylo, jak jednotlivé

panely, kterých bylo bezmála 3 500 kusů, označit tak, aby v místě montáže žádný nechyběl ani nepřebýval. I to



Ilustrační foto nakládky kontejnerů

se nakonec podařilo vyřešit přesnou identifikací každého kusu štítkem. Pak už zbývalo jen dořezat naložení všech dílů do beden v zámořském balení. To znamená, aby se vešly do tří kontejnerů. Pak kontejnery naložit k automobilové přepravě, doplnit dodávku o potřebné množství příslušenství, lišt, rohovníků, montážního a spojovacího materiálu, nezapomenout na rozpis přepravní dokumentace nutné pro export do USA, nástroje a pokyny vybavit montážní skupinu - a bylo hotovo. Na konci zámořské cesty ale čekala velká úleva z dokončení díla a toho, že nebude nutné do USA vypravit další loď. Po Evropě, Africe a Asii je tak Amerika dalším kontinentem, kam divize Klimatizace dodala své výrobky.

Divize Financování a služby

Poradenská společnost AP & Partner Consulting pomůže zlepšit procesy

Na začátku listopadu byl v ZVVZ zahájen projekt, jehož cílem je zvýšení efektivity procesů. Pro spolupráci byla vybrána naše poradenská společnost AP & Partner Consulting, která se specializuje na optimalizaci procesů a projektové řízení.

V rámci projektu jsou identifikovány a postupně budou analyzovány hlavní, podpůrné i řídicí procesy. Popisují se jejich vstupy a výstupy, zjišťují jejich slabé stránky. Následně budeme hledat řešení, která povedou ke zrychlení, zjednodušení či zásadní změně firemních procesů směrem k vyšší výkonnosti.

Hlavní zkoumanou oblastí je „proces realizace zakázky“ - v podstatě od okamžiku obdržení zákaznickou poptávky až po expedici zakázky či produktu. Vedle optimalizace procesů se projekt zaměří také na posou-

zení stavu projektového řízení, na nástroje pro sledování průběhu a vyhodnocování zakázek.

Projekt zpracováváme spolu s projektovým týmem, což je společný tým konzultantů a zkušených zaměstnanců ZVVZ. Tím je zajištěna nejen

rychlá výměna informací a zkušeností, ale také to, že návrhy na optimalizaci procesů budou podrobeny detailnímu rozboru z hlediska praktické realizovatelnosti.

Věříme, že spolu s projektovým týmem a ve spolupráci s ostatními zaměstnanci, dokážeme najít možnosti zlepšení a následně zavést opatření, která povedou k pozitivním změnám v každodenní práci. Chceme, aby všechny změny přispěly k ještě větší úspěšnosti a konkurenceschopnosti skupiny ZVVZ.

Mgr. Ladislav Wojnar,
vedoucí projektu

AP&P
CONSULTING

Divize Přepravníky

Výrobní útvar

Díky stabilizaci zaměstnanců, k níž došlo během prvního pololetí, se nám daří plnit cíl vyrábět 10 přepravníků za měsíc. Tím však úsilí pracovníků nekončí. Připravují se návrhy různých přípravků a technologií na usnadnění a zproduktivnění výroby. Řešíme také modernizaci a automatizaci svařovacího procesu. Velmi důležitým úkolem, na němž spolupracujeme s divizí Výroba, je povrchová úprava přepravníků.

František Špale

Technický úsek

Jednoduše řečeno: máme napilno. Připravujeme podklady pro návrh vlastního třicetistopého hliníkového kontejneru ZVVZ (cca 40 m³). Zároveň provádíme technickou a ekonomickou rozvahu sklápěcí a nesklápěcí nástavby. Tím bychom zaplnili skulinku v naší produktové řadě a dokázali tak nabídnout zákazníkům ucelenou výrobní řadu přepravníků. Téměř každodenní prací je zavádění nových provedení dílů do výroby (odlisky, díly z AKV) a práce na homologacích nových typů návěsů. O novince pro veletrh AUTOTEC, který se koná v červnu 2008, přičtěte.

Ing. Kamil Nepraš



Nový odlitek dílu vyprazdňování

Divize Megtec

Ve Francii začala jednání o budoucnosti

V pondělí 22. října se v Evry uskutečnilo jednání vrcholných manažerů společnosti MEGTEC a ZVVZ. Tu reprezentovali generální ředitel ing. Mácha a ředitel divize Megtec ing. Knot. Hodnotila se probíhající spolupráce obou firem a hovořilo se o podmínkách prodloužení stávající rámcové smlouvy na další období. Klíčovým bodem se stává zkrácení dodacích termínů, kvalita a snižování nákladů. To vše za vzájemného přispění obou stran. Jednání budou pokračovat v únoru 2008 v Milevsku.

Úspěšné rozšiřování služeb

Začátkem října byla v Irsku pro firmu MICHELIN provedena montáž a instalace kanthalových topných spirál. Zároveň bylo dokončeno plnění zařízení C-C 2413/2, které se vyrábělo v ZVVZ. Úspěšnost akce podtrhuje i děkovaný dopis za výborně odvedenou práci. Další montáž, tentokrát zařízení Epsilon ECC010C3, vyráběného v ZVVZ, jsme provedli v Drážďanech. Tyto akce potvrzují záměr DM rozšiřovat své zákaznické služby i do zahraničí.

Ing. Miroslav Knot

Odstartovala liga basketbalistek, ZVVZ USK chtějí titul

■ Praha

Druhých míst už bylo dost, letos chceme pít z poháru pro basketbalové mistry. To je motto týmu ZVVZ USK Praha, s nímž vyrazil do nové sezóny.

„Být první je náročný cíl, ale je přece normální si takové cíle klást,“ říká trenér Lubor Blažek. O čem dalším se před startem mluvilo?

O sérii druhých míst. Pětkrát za posledních šest let hrálo ZVVZ USK ligové finále. Pětkrát muselo zlato přenechat Gambriusu Sika Brno. To už podle klubu stačí. „Smělý cíl se může obrátit proti nám,“ uznává Blažek. „Ale družstvo, které je tak dlouho druhé, přece nemůže mít motivaci bojovat zase jen o druhý flek.“



Právě bitvy mezi Brnem a USK mají v českém ženském basketbalu největší prestiž. Když letos na jaře Pražanky své sokyně zdolaly a ukončily jejich šňůru 256 výher v řadě, byla to událost. Jenže víckrát to tým ZVVZ USK nezvládl. „Letos bychom rádi Brno porazili aspoň třikrát. Ale pokud nějaké vítězství stih-

neme ještě před finále, mělo by jich být víc,“ narážel generální manažer Marek Kučera v žertu na to, že se finálová série hraje na tři zápasy.

Kouč družstvu věří. ZVVZ USK maximálně naplnilo kvótu pěti cizinek, letos přibýly další tři legionářky. „Tým má obrovskou soudržnost, dobrá

vnitřní vztahy, měl by být agresivnější v útoku. Myslím, že naše kvalita se Brnu zatím nejlépe přiblížila - ale to neznamená, že oni neudělají pro titul vše,“ říká trenér.

Novými tvářemi jsou americká rozehrávačka Lindsay Whalenová, bulharské křídlo Marine-la Agalarevová a francouzská pivotka Elodie Godinová. Kromě ligy tým bojuje i v prestižní evropské soutěži Euroalize. Cílem je útok na čtvrtfinále. „Ve skupině nejsou týmy, přes které by byla snadná cesta. Ale my také máme kvalitu,“ věří Blažek před souboji s Bourges, Jekatěrinburgem, Šibenikem, Krakovem a Avenidou.

(Převzato z regionální pražské mutace MFD, upraveno)

Zaměstnanci ZVVZ mohou na Euroligu zdarma

■ Milevsko

Na všechny domácí zápasy ZVVZ USK Praha v basketbalové Euroalize a Trocal ŽBL mohou zaměstnanci ZVVZ GROUP zdarma.

Stačí jen zažádat o volné vstupenky nejméně pět pracovních dnů před termínem zápasu mailem na adresu:

stepanka.musilova@zvvz.cz
nebo telefonicky na číslo:
382 552 230.



Na jaké zápasy se lze do Prahy vydat:

EUROLIGA - DOMÁCÍ ZÁPASY ZÁKLADNÍ SKUPINY 2007/2008

29.11.2007	ZVVZ USK Praha - HALCON AVENIDA	18:30
12.12.2007	ZVVZ USK Praha - UMMC JEKATERINBURG	18:30
10.1.2008	ZVVZ USK Praha - WISLA CAN-PACK KRAKOW	18:30
23.1.2008	ZVVZ USK Praha - JOLLY JBS SIBENIK	18:30

TROCAL ŽBL - DOMÁCÍ ZÁPASY ZÁKLADNÍ SKUPINY 2007/2008

24.11.2007	ZVVZ USK Praha - Skřivánek Ústí n./ Labem	15:00
8.12.2007	ZVVZ USK Praha - Valosun Brno	15:00
15.12.2007	ZVVZ USK Praha - Gambrius Sika Brno	15:00
12.1.2008	ZVVZ USK Praha - Loko Karlovy Vary	15:00
26.1.2008	ZVVZ USK Praha - Kara Trutnov	15:00
2.2.2008	ZVVZ USK Praha - BK Strakonice	15:00
23.2.2008	ZVVZ USK Praha - Hradec Králové	15:00

Euroliga: porážka v Rusku, cenná výhra doma

■ Praha

Krutou porážkou o dvaatřicet bodů na palubovce Jekatěrinburgu vstoupily 7. listopadu do základní skupiny Evropské ligy basketbalistky ZVVZ USK Praha. Výsledek UMMC Jekatěrinburg - ZVVZ USK Praha 85:43 (22:9, 38:22, 61:29) tak hovoří za vše.

V Rusku bylo o osudu utkání rozhodnuto prakticky již po osmi minutách. Zatímco hosté v modro-žlutých dresech proměnily jen dva z úvodních deseti střeleckých pokusů z pole, domácí na tom byli mnohem lépe. Na začátku 9. minuty to bylo 20:4. To pak ovlivnilo i další vývoj zápasu.

Mezi oběma družstvy byl velký rozdíl zejména v úspěšnosti střelby z pole (Jekatěrinburg 53,8 procenta, ZVVZ USK jen 27,8 procenta).



„Rozhodlo se už v prvních pěti minutách. Dělalí jsme jednu ztrátu za druhou a pouště-

li soupeře do rychlých brejků. Soupeře jsme posadili lehkými koši na koně a naopak my jsme

se z té krize už nevyhrabali,“ líčil pro ČTK hlavní trenér Lubor Blažek. Střelkyně: ZVVZ USK - LeDréan 11, Mokrošová 9, Burse 9, Godin 8, Hartigová 4, Elhotová 2

Druhý zápas Evropské ligy, který se hrál 15. listopadu v Praze dopadl lépe: ZVVZ USK - Basket Bourges 60:51. Pro konečný výsledek byla důležitá třetí čtvrtina. První poločas totiž skončil pouze o koš (27:30). Špičkový francouzský celek však nakonec nestačil na precizní výkon ZVVZ USK. „Bourges je jedno z nejlepších evropských družstev. Vítězství má pro nás obrovskou cenu. Je to povzbuzení do další práce,“ říká kouč Blažek.

Střelkyně: - LeDréan 16, Burse 13, Ferančíková 8, Mokrošová 8, Pecková 8, Elhotová 4, Hartigová 2, Whalen 1



Skvělý cyklokros byl koncem října vidět v Táboře, kde se jel jeden ze závodů Světového poháru. K jeho vydařenému průběhu přispěla i společnost ZVVZ, která byla jedním z reklamních partnerů této významné sportovní akce.

Hokejová sezóna je v plném proudu. Cílem je play-off.

Radek Kolín

■ Milevsko

Hokejová sezóna 2007 - 2008 už nabrala plné tempo. Nejvíce odehraných zápasů má za sebou „A“ tým HC ZVVZ Milevsko ve II. lize. S dosavadními výkony týmu napanuje spokojenost. Mužstvu se nedaří hlavně doma, kde k velké nelibosti milevských příznivců prohrálo i s tradičními rivaly HC Tábor a IHC Písek. Mnohem lépe si „A“ tým HC ZVVZ vede ve venkovních zápasech. I tak má ale tým reprezentující svého generálního sponzora ZVVZ GROUP na republikové úrovni II. ligy co napravovat.

Jeho kádr před sezónou vypadal takto: D. Svoboda, F. Svoboda - Štych, R. Procházka, Schmied, Velíšek, Žlůva, Votruba, Matouš, Homola - Bušta, Hamerle, Fořt, Jungbauer, Krejčí, Müller, Novotný, Pítel, Suchánek, Šedivý, Šperger, Štefan, Ulman, Urbanec. Trenéři: Suchánek, Rybák.

„Jsem rád, že se nám povedlo kádr udržet pohromadě, a letos jsme ho jen doplnili o několik jmen,“ pochvaloval si trenér Suchánek.

Cílem je dostat se do play-off a pak se uvidí. Podobná věta zní

i ze všech jihočeských klubů. Nikdo se nechce pohybovat dole ani nemluví o přehnaných cílech. Kromě žáků 2. a 3. tříd, kteří soutěž zahájí až v prosinci, se naplno rozeběhly také soutěže mládežnických týmů HC ZVVZ. Zde si zatím nejlépe vedou hokejisté 4. tříd. Daří se

i hráčům 6. tříd. Příliš se naopak nevede mladým hokejistům 8. a 9. tříd, kteří pro nedostatek hráčů hrají své soutěže společně se Soběslaví. Na hráčích složených ze dvou týmů je patrná neohranost. To se pak negativně projevuje na výsledcích. Stejně jako v mnohem vět-

ších městech se tak i v Milevsku naplno začíná projevovat nedostatek dětí a tedy i zájemců o hokej, patří k finančně nejnáročnějším sportům. Stále více tak roste význam náboru nových adeptů ledního hokeje, který v současnosti probíhá na zimním stadionu v Milevsku.



První vřazování a boje mohou začít. Cílem HC ZVVZ je play-off.

Moderní gymnastky TJ ZVVZ vyrazily do Itálie a Rakouska

■ Graz, Udine

Milevské moderní gymnastky se rozjely do světa. V rakouském Grazu, v konkurenci závodnic ze sedmi zemí, startovala juniorka Alena Andělová a starší naděje Kristýna Souhradová. Obě závodnice měly na programu čtyřboj volných sestav: švihadlo, obruč, míč a stuhu. Kristýna Souhradová nastoupila k závodům s trochou trémy, pramenící nejen z nových sestav s obručí a se švihadlem, ale i z premiéry se stuhou. Závodem prošla vyrovnaně pouze s drobnými chybami a za sestavu se stuhou dostala dokonce svoji druhou nejvyšší známku, když nejlépe se jí povedla sestava s míčem. V konečném vyhodnocení skončila na 11. místě.

(Převzato z Píseckého deníku, V juniorských Alena Andělová

znala svůj cíl - předvést čtyři sestavy s co nejmenším počtem chyb. Podala kvalitní výkon a nakonec obsadila 9. místo.

Do Itálie se vypravila trenérka Petra Kofroňová s juniorkou Ludmilou Korytovou na šestý mezinárodní závod města Udine. I zde se jednalo, stejně jako u rakouského klubu, o oplátku návštěvy italských gymnastek na jarním Milevském poháru. Ludmila předvedla jako první sestavu s míčem na velmi dobré úrovni a její umístění se pohybovalo kolem fantastického 8. místa. V nové sestavě s obručí se jí však stále nedaří. A tak několik pádů obruče a velké chyby v provedení ji poslaly až na 29. místo. Zkušenosti to jsou ale k nezaplacení.

(Převzato z Píseckého deníku, upraveno)

